



Telink Agent Program(TAP)

TAPの特徴

Telink Agent Program (TAP)とは

- ・TAPはTelinkサービスを販売することによって、個人・法人が継続的収入を得られるプログラムです。
- ・紹介した個人・法人顧客がTelinkに申し込まれた場合、当社サービス利用開始から終了までの全期間の顧客の利用料金に対して、一定のパーセンテージのコミッションを毎月継続的に得ることができます。
- ・このプログラムに参加するためにはTAP契約する必要があります。

Telink Agent Program (TAP)のコミッション

- ・TAPコミッションは顧客の毎月の通話料金から計算され、毎月支払われます。
- ・通話料金は毎月末締め、翌々月末払いです。

顧客管理

- ・TAP契約後、TAPアカウントを差し上げます。
- ・Telinkサービス加入者申込書をTelinkのTapポータルで登録ください。
- ・このポータルで加入者が登録確認、加入者の毎月の利用料金の閲覧が可能です。
- ・利用料金とコミッションは毎月末の翌月15日に閲覧可能です。

コミッション・レートの計算方法

- ・何%コミッション(コミッションレート)を得られるかは獲得するTelink加入者数と関係します。
- ・潜在顧客をどれくらい持っているかも最初のコミッションレート決定に関係します。
- ・加入者が多くなると、毎月コミッションレートが更新されます。**詳しくは、次ページの表を参照ください。**

Telink 国際電話 TAPコミッションレート

コミッション対象	Reseller	Power Reseller	Enterprise Reseller	Mega Reseller
契約顧客数(1ヶ月)	1-50	51-100	101-200以上	201-以上
コミッション 顧客利用金額	5% / 顧客利用金額 継続コミッション	7% / 顧客利用金額 継続コミッション	8% / 顧客利用金額 継続コミッション	10% / 顧客利用金額 継続コミッション

※2008/09/1現在